

Für unseren Standort in Ybbsitz suchen wir ab sofort eine kompetente, dynamische Verstärkung als

## KEY ACCOUNT MANAGER:IN bei HMW

Sie suchen nach beruflichen Perspektiven und schätzen die Möglichkeit, die Zukunft eines Familien-Unternehmens mitgestalten zu können? Sie schätzen ein motiviertes und lösungsorientiertes Team, das davon überzeugt ist, „Berge versetzen zu können“?

Dann melden Sie sich bei uns für ein erstes Kennenlerngespräch.

Wir freuen uns auf Sie und Ihre Erwartungen an unser Unternehmen.

Ihre Verantwortung:

- Die strategische Verkaufsplanung und KAM Kundenstrategien im Bestandskundenbereich entwickeln und umsetzen,
- Kunden- bzw. Marktpotentiale und Mitbewerber:innen im jeweiligen Verkaufsgebiet bzw. am Markt zu kennen und Key Account Verkaufsstrategien dazu zu entwickeln, um diese gezielt umzusetzen,
- Neue Vertriebsprojekte mit Fokus auf Nachhaltigkeit, Technologie und Innovation gewinnen,
- Ausreichendes Verständnis und Interesse für die Unternehmensausrichtung und -strategien zu entwickeln, um diesen Nutzenwert an Kund:innen zu kommunizieren,
- Einen realistischen und aussagekräftigen Überblick über das Verkaufsgebiet, die Kund:innen, die Potentiale und den laufenden Status Quo auf Basis der Budget-Vorgaben zu haben,
- Bereitschaft für laufende Weiterentwicklung des persönlich erforderlichen Dienstleistungs-, Technologie-, bzw. Prozess Know-how, der Verkaufskompetenzen- und der eigenen Persönlichkeitsentwicklung zu haben.

Ihr Anforderungsprofil:

- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf, idealerweise als Key Account Manager von Dienstleistungen,
- Technisches Grundverständnis zu Wärmebehandlungs- und Beschichtungstechnologien. Idealerweise Know-how über Fertigungstechnologien in der Metallindustrie,
- Fremdsprache Englisch, sehr gute MS Office und Teams Kenntnisse,
- Projektmanagement Kenntnisse,
- hohe personale Kompetenz in der Selbstführung, Selbstorganisation und „out of the box“ Denken,
- Kompetenzen wie Selbstreflexion, Resilienz und Umgang mit agilem Projektmanagement setzen wir voraus.

Unser Angebot:

- Eine aufgeschlossene und familiär geführte Unternehmenskultur, wo der Mensch noch einen echten Stellenwert hat,
- Eine innovative Grundausrichtung als Unternehmen mit einer offenen und vertrauensvollen Kommunikationskultur,
- Ein dynamisches und motivierendes Vertriebsteam,
- Viel Mitgestaltungsmöglichkeiten in der Entwicklung des Unternehmens,
- Mehr als ausreichend Raum für die persönliche Weiterentwicklung,
- Unzählige Sozialleistungen,
- Ein attraktives Firmenfahrzeug.

Seite 1 von 2



**Härterei Michael Welser**

Wir bieten einen Monatsbruttolohn laut Kollektivvertrag „Angestellte im Metallgewerbe in der Klasse V“. Die tatsächliche Bezahlung ist von der jeweiligen Qualifikation bzw. Berufserfahrung abhängig.

Haben wir Ihr Interesse für diese spannende Position in einem professionellen Umfeld geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung!

Ihr Ansprechpartner: Hr. Gottfried Dallhammer, [g.dallhammer@hmwelser.com](mailto:g.dallhammer@hmwelser.com), Tel.: +43 664 9130915